



Conseiller·ère financier·ère Assistant·e marketing financier Chargé·e d'affaires ...

Le département TC Nice s'est associé aux centres de formation DIFCAM Banque et Assurances (Diffusion de la Formation du Crédit Agricole Mutuel) et à FORMAPOSTE PRO pour développer la Licence Professionnelle ABF. Cette formation à vocation professionnelle est destinée à des étudiants de niveau bac+2 ou plus, désirant travailler dans le domaine de la banque, de l'assurance et de la finance. L'objectif de l'enseignement est de former des conseillers gestionnaires de clientèle de particuliers, polyvalents et évolutifs, aptes à gérer et développer des portefeuilles clients. Polyvalents, par la diversité des opérations traitées. Évolutifs, par l'aptitude à exercer, à terme, des responsabilités d'encadrement : responsable d'une équipe commerciale, chargé d'affaires, chargé de clientèle, conseiller financier, assistant marketing financier...

SITE DE NICE

E-mail : lp-baf@unice.fr
Tél. : 04 97 25 83 10

Pour qui, comment ?

Conditions d'admission

Sélection : Examen du dossier et éventuellement entretien sur convocation

Bac+2 :

- > DUT, BTS, L2 (du secteur tertiaire)
- > VAP (Validation des Acquis Professionnels)

Préparation du diplôme



- > Formation en alternance en apprentissage
- > Formation en alternance en contrat de professionnalisation
- > VAE

Rythme de l'alternance

2 semaines à l'IUT / 2 semaines en entreprise

Quel programme ?

L'ENVIRONNEMENT ET L'ENTREPRISE BANCAIRE

- > Acteurs du système bancaire et financier
- > Environnement financier et risques
- > Environnement juridique
- > Environnement fiscal

PRATIQUE DE L'ACTIVITÉ BANCAIRE

- > Les produits et crédits aux particuliers
- > Prévention et conformité (LCBFT)
- > Produits d'épargne bancaires et non bancaires
- > L'activité assurance
- > Approche patrimoniale du client

OUTILS BANCAIRES

- > Mathématiques financières
- > Informatique
- > Langue
- > Marketing et communication professionnelle
- > L'optimisation du comportement commercial

PROJET TUTORÉ

LE

- Compétences générales : économie, gestion bancaire et financière, stratégie de l'entreprise bancaire, droit des affaires, bancaire, fiscal.
- Compétences techniques : pratique bancaire.
- Compétences managériales : gestion de la relation client, communication professionnelle, négociation commerciale, gestion des RH.

Taux
D'ACTIFS EN
EMPLOI*
81%

Taux
DE RÉUSSITE**
84%

*Source OVE : promotions 2017, enquête à 6 mois.
**Taux de réussite de la promotion 2018-2019